

吉林省与俄罗斯经贸合作的制约因素与对策研究

张亚娜

长春财经学院, 中国·吉林 长春 130122

【摘要】最近几年,我国吉林省与俄罗斯在经贸方面始终保持良好合作关系,不管是贸易范围,还是合作领域,也逐年扩大与延伸。但吉林省与俄罗斯两方在合作期间依然遇到了很多的问题。本文主要以吉林省与俄罗斯经贸合作的制约因素与对策为重点进行阐述,首先分析吉林省和俄罗斯经贸合作现状、吉林省与俄罗斯经贸合作的制约因素,其次从加强基础设施建设与互联互通、提升企业国际化经营能力与市场适应力以及优化政策环境与合作机制几个方面深入说明并探讨,旨在为相关研究提供参考资料。

【关键词】吉林省;俄罗斯;经贸合作;制约因素

【基金项目】吉林省教育厅科学研究项目题目:海参威建设背景下吉俄经贸发展新趋势研究,项目编号: JJKH20241550SK。

引言

在经济全球化与区域经济一体化浪潮下,吉林省凭借自身地理特点,在和俄罗斯进行经贸合作过程中呈现出明显的优势。因俄罗斯是一个资源大国,不管是能源资源,还是原材料资源,都呈现一定的丰富性,而与其相邻吉林省不管在制造领域,还是农产品加工领域中,都突显出一定优势,双方经济结构互补性强。最近几年,“一带一路”倡议和俄罗斯向东看战略进行有效联系,促使两方贸易往来越来越频繁,有效的提高贸易额,合作领域从基础贸易逐渐的向着跨境电商方面、能源开发方面等转变。然而应该注意一点就是在合作期间依然有着很多问题,对此相关部门应该有针对性探究与分析制约因素,并运用科学有效对策加以应对,这样不仅可以提高合作质量,还有利于深化双方经贸合作,更促进我国吉林省这一地区经济稳定发展打下了良好的基础。

1 吉林省和俄罗斯经贸合作现状

随着一带一路倡议和俄罗斯向东看战略有效落实,促使吉林省与俄罗斯经贸合作日益频繁,呈现相对活跃状态。通过分析当前现状得知,吉林省与俄罗斯贸易增长不断提高。在2022年,我国吉林省对俄罗斯出口已达到173.3亿元,涨幅达65.0%,远远超出全国平均水平,这一年贸易范围更上一层楼。在2023年,贸易增长趋势与2022年相比较,始终呈现快速增长趋势,对俄罗斯出口同比增长71.5%

,一直远远超出全国平均水平。站在能源领域而言,在2022年,我国吉林省从俄进口煤炭已达到552万吨,同比增长15%,俄罗斯这一国家有着丰富油气资源,和吉林省能源需求呈现互补局面;站在汽车产业方面而言,在2022年,吉林省对俄出口整车贸易额在26.3亿元,同比增长在306%,进一步突显出吉林汽车制造的竞争力^[1]。贸易新业态不断发展,在2022年对俄跨境电商出口额达18.7亿元,同比增长24.4%,珲春更是在对俄跨境电商陆路B2C出口规模上位居全国首位,2023年珲春东北亚跨境电商产业园实现跨境电商贸易额约51亿元,同比增长44.3%。另外,合作领域也正在不断拓展。通过分析传统贸易得知,双方在农业合作方面日益频繁,吉林省农业种植和农产品加工技术已处于成熟状态,俄罗斯部分地区土地相对肥沃,两方从农业种植方面与农产品贸易加工方面达成一致,加大了合作力度,相关项目逐年递增。站在工业领域而言,俄罗斯拥有能源工业和吉林省的装备制造、化工等产业合作空间较为宽广,比如在能源开采设备制造与供应方面,双方已开展多项合作。站在新兴领域而言,进入新时代,跨境电商、数字贸易等正快速兴起,2024年,中俄共同推出“跨境电商绿色通道”,极大缩短了跨境电商商品通关时间^[2]。

2 吉林省与俄罗斯经贸合作的制约因素

2.1 基础设施与互联互通问题

其一交通设施。吉林省与俄罗斯交通线路始终有着很多

短板,大部分公路基本上以双车道与单车道为主,经常发生路面破损、沉降等问题,尤其在冬天不及时清理路面上的冰雪,从根本上阻碍了运输。在边界铁路始终以单线为中心,且规矩标准不够完善,换装频率较少,货运列车时速明显不够,无法有效的提高贸易订单;口岸基础设施老化问题相对突显,一些基础设备应用时间偏长,智能核验系统覆盖率偏低,人工报关环节占比明显超出,造成货物通关平均消耗大量不必要时间,同时也增加了相关企业经济成本。其二跨境通信网络宽带不足^[3]。中俄边境区域5G覆盖率范围小,数据传输不够及时,难以实时完成跨境电商交易;还有一点就是跨境电力联网线路容量不够,难以顺应俄罗斯较远农业地区相关要求,直接阻碍双方经贸合作推进。

2.2企业自身能力与市场适应性问题

通常情况下,吉林省中仅仅有部分中小企业与俄罗斯开展经贸合作,且投入资金相对偏少,也没有充足资金加以支撑,更谈不上开展技术研发工作与市场拓展工作。与俄罗斯大型企业进行合作过程中,不管在项目承接方面,还是产品竞争方面,始终处于劣势,不能更加深入涉猎俄罗斯基础设施建设,或者是一些制造业合作领域;其二缺乏对俄罗斯市场深层次了解。大部分企业没有结合俄罗斯提出各项政策体系。在产品生产和销售环节中,不关注俄罗斯对产品质量、安全等要求,导致产品在俄罗斯市场遇阻。如部分吉林农产品出口企业未关注俄罗斯农药残留标准变化,致使产品被召回或禁止入境^[4]。

2.3政策环境与合作机制问题

其一俄罗斯政策不够稳定,由于俄罗斯实施政策体系经常变动,尤其体现在税收方面、进出口关税方面、投资准入方面等,不具备一定连续性。企业在开展贸易合作工作的时候,因俄罗斯政策体系不断改变,直接增加成本投入,发生经营受限等问题,例如,俄罗斯相对突然对吉林省木材出口关税,让吉林木材加工企业原材料成本大幅上升;其二区域合作机制不够健全。现阶段已存在区域合作机制不够健全,导致在具体运作过程中始终存在着很多问题,特别是沟通效率不高问题、决策执行缓慢问题^[5]。针对双方企业在合作期间一起遇到的问题,不能快速实施应

对,直接阻碍了合作机制促进经贸合作的作用。

3 吉林省与俄罗斯经贸合作发展对策

3.1加强基础设施建设与互联互通

其一交通设施升级。通过对吉林省中珲春等边境地区和俄罗斯连接铁路、公路建设投入的分析。比如,高度重视珲春至俄罗斯哈桑铁路的电气化改造,把以往拥有的单线铁路建设成双线铁路,严格遵守轨道规则标准,合理化运用1520毫米宽轨与准轨套轨模式,只有这样才可以让跨境货物运输能力从现阶段每一年600万吨提高到1600万吨。并且将路面拓展为四车道,引进智能化交通监控中心,这样降低了通行受到阻碍的概率。另外是能源通道的优化,可以适当建设输气支气管道,将年输气量提高20%左右,和已建成的中俄东线天然气管道之间互相发挥优势;其二优化通信网络,通信企业需要意识到建设通信基站的重要性,科学增加对边境地区通信基站建设投入,比如建设基站十余座,即便边境范围超过10公里,也可以实现5G信号的全覆盖,且将下载速率维持为大于300Mbps的指数。并且进行光缆扩容,对宽带的容量从100G提升至1000G,全面降低数据传输所需的成本。比如,联合华为等企业在跨境合作区部署工业互联网基站,提供高速率的通信服务,通过5G-A专网切片技术将时延压缩至10毫秒以内,上行速率稳定在200 Mbps以上,支持8K影像实时回传与AI边缘计算。不仅促进远程设备的科学运维,还能够加快数字孪生技术的创新发展,更好地给远程医疗会诊等业态工作助力。

3.2提升企业国际化经营能力与市场适应力

其一扩展企业现有的规模,政府单位应进行有效的财政补贴和税收优惠,引导企业扩大自身的规模。通过并购或者重组等方式,切实优化现有的经营模式。以对年对俄贸易额超5亿元的企业为例,可以将并购金额的3%视作基础点进行适当补贴。若企业属于技术研发的类型,应合理调整研发费用,使得税收优惠更加规范。引导吉林银行等金融机构推出“对俄贸易贷”,降低年利率大约1.5个百分点,这样可以培育出一批具备国际影响力的对俄经贸合作龙头企业;其二深层次进行市场调研,组织企业进行俄罗斯市场专题培训活动,专家与成功人士均可以分享自我的经营管理经验。定期开展“俄罗斯市场深耕论坛”,与工商联

代表沟通阐述关税政策,逐步积累园区经营管理的经验。以修正药业的发展为例,其可以联合俄本地咨询公司调研保健品消费偏好,以此为前提推出口服液,从而提高年销售额,提升自我在市场中占据的份额;其三培养高能力的经营人才,高校需要及时进行国际贸易专业与国际商务专业的学科优化,整合现有的课程配置。适当给学生增加商务礼仪、法律实务等课程内容的教学时间,逐步培养优秀的人才。以东北师范大学为例,其设置了“中俄经贸实务”微专业,与俄罗斯远东联邦大学开展“2+2”双学位联合培养项目。该项目通过“语言+专业”的复合型人才培养模式,系统开设国际贸易实务、跨境电商运营、中俄法律比较等特色课程,并安排学生赴俄企业实习实践。基于这一培养模式有效的提高学生的跨文化交际能力和专业素养,让毕业生可以熟练掌握俄语,还能够进一步了解经贸规则。据统计,参与这一项目的学生留俄深造比例高达65%,其中超过40%进入莫斯科国立大学等顶尖高校攻读硕士学位,为吉林省对俄经贸合作储备了大量高素质复合型人才。

3.3 优化政策环境与合作机制

其一进行政策协调,以中俄两国政府间经贸对话机制为核心,进一步关注双方的沟通与协调,有税收、关税、投资等政策方面,有效地促进政策稳定执行。举例而言,可以依托中俄总理定期会晤机制下的经贸分委会,吉林省定期组织企业的领导参会,在汽车零部件的调整上,按照实际需求将零件的进口关税从15%降至8%。同时,中方和俄方沟通了吉林企业在实践中面临的政策问题,这样俄方可以针对性提供支持。另外吉林省政府部门高度重视“一带一路”倡议与东北振兴战略的实施,在结合具体情况颁发了《关于促进对俄经贸合作高质量发展的若干措施》,搭建科学合理的政策扶持体系。站在出口退税方面来说,以完善流程、电子审批等方式,把以往所应用时间实现快速缩短。同时还应搭建健全白名单制度,在一定程度上给对俄贸易企业提供了很多的可能性,其中最为明显的就是随时申报随时审批的途径。站在财政补贴方面而言,设立专项扶持资金,给予定期进入俄罗斯国际展会、产品认证等提供一定补贴,大约在60%左右,已加企业年度累计补贴始终围绕着2000万元。基于这部分政策体系,减少了企业进入俄罗斯市场投入成本,2023年吉林

省对俄贸易企业数量同比增长32%,政策红利持续释放。其二健全区域合作机制,新形势下需健全区域合作机制,将现有的组织结构框架进行整合,加强沟通协调的成效。吉林省可以和俄罗斯滨海边疆区共同组建“企业服务专班”,安排专业人员解决企业证件办理等一系列问题。还需要定期实施“中国吉林—俄罗斯远东经贸合作对接会”活动,吸引大量的中俄企业进行参与和实践,从而企业有了交流合作平台作为支撑,促进项目实施的顺利进展。

4 结束语

综上所述,吉林省与俄罗斯经贸合作除了遇到一定的机遇,也遇到很多挑战。基于现阶段合作中存在的制约因素,相关部门就应该加大探究与分析力度,并运用科学有效策略加以应对,如此一来,才能够促进吉林省与俄罗斯迎接全新飞跃。希望在未来,吉林省与俄罗斯能够在全新领域中加强合作力度,除了可以让共享进行有效传递,加快两方经济发展,还有利于为东北地区经济发展提供一定助力,且在国际经济市场中呈现出明显优势,真正意义上呈现开创互利共赢的局面。

参考文献:

- [1] 李洋. 长三角一体化视域下城市结对合作帮扶的SWOT分析——以苏州-阜阳经济合作为例[J]. 常州工学院学报, 2024, 37(06): 61-67.
- [2] 周金凯. 深化北京“两区”与RCEP经贸合作的路径——基于沪、粤、琼、鲁的经验分析[J]. 北京城市学院学报, 2024, (06): 14-20.
- [3] 林俐, 黄呼尔, 孙寅, 陈妙儒. 境外经贸合作区与“地瓜经济”发展: 机理与实践[J]. 温州职业技术学院学报, 2023, 23(04): 1-5.
- [4] 陈宪良, 高语晗. 黑龙江省与俄罗斯经贸合作现状、问题及对策[J]. 西伯利亚研究, 2024, 51(06): 5-16.
- [5] 章平, 毛桂蓉, 王伟倩. 广东与东盟国家产能合作: 基于产业梯度、产业结构和要素流动的实证研究[J]. 特区实践与理论, 2023, (06): 34-42.

作者简介:

张亚娜(1977.08-),女,吉林长春人,副教授,硕士研究生,研究方向:马克思主义中国化。