

迁徙与融入：“闯海人”的社群互动与认同重构研究

孙健 杨海龙

(长春工业大学公共管理学院 长春 130102)

摘要：自1988年建立海南经济特区以来，海南成为中国最大的经济特区，走向了改革开放的最前沿。“闯海人”作为特区建设的见证者、参与者，贡献者，在建设海南定居海南后，也在这片新的土地上形成了新的社会关系网络。本文以时间为轴，以“闯海人”中的东北人作为例，通过探究该群体社会关系网络发展的历时差异发现，其社会关系网络建构的动机和方式呈现出经济利益为主到个人体验为主的转变。探究“闯海人”社会关系网络发展历程不仅具有其理论意义，并且有助于海南地区对“闯海人”群体的社会管理，推动地区稳定和谐，为海南经济特区未来的社会经济发展提供重要现实意义。

关键词：“闯海人”；社会关系网络；动机；过程

Migration and Integration: A study of the social interaction and identity reconstruction of "sea-breakers"

Sun Jian Yang Hailong

(School of Public Administration, Changchun University of Technology, Changchun 130102)

Abstract: Since the establishment of Hainan Special Economic Zone in 1988, Hainan has become the largest special economic zone in China and has moved to the forefront of reform and opening up. As witnesses, participants and contributors to the construction of the Special Zone, "Chuang Hai people" have also formed a new social network in this new land after settling down in Hainan. In this paper, the time axis, taking the Northeast people in the "Sea Chuang People" as an example, through exploring the historical differences in the development of the social relationship network of this group, it is found that the motivation and way of the construction of the social relationship network show a shift from economic interests to personal experience. Exploring the development process of the social relationship network of "Sea rusher" not only has its theoretical significance, but also contributes to the social management of "sea Rusher" group in Hainan, promotes regional stability and harmony, and provides important practical significance for the future social and economic development of Hainan Special Economic Zone.

Key words: "trespasser"; Social relationship network; Motivation; process

上世纪80年代末，建省办经济特区的消息，让海南成为无数青年向往的改革热土，激情澎湃的创业抱负，热血张狂的追梦渴求，共同汇成“十万人才下海南”的奇景。“闯海人”已然成为海南地区颇具代表性的群体，这一群体对海南的发展产生巨大的推动作用，他们远离乡土，重新融入海南并在此成家立业，他们的社会关系网络不应该只包括他们的老乡或者过去的的朋友，更多的是与当地或者其他地区的人在海南地区重新构建性的社会关系网络。我国目前正处于快速发展阶段，良好的社会环境和惠民的政策等都会吸引大批人从一座城市搬迁至另一座城市。海南作为全国最大的经济特区，吸引了无数的热血青年、改革闯将、逐利之人纷沓而来。那么在他们的社会关系网络建构的过程中经历了怎样的阶段都是值得去探讨的，通过本文的研究能够为今后的新时代“闯海人”的社会关系网络构建提供借鉴和参考，亦能够为海南地区如何对外来人口进行有效管理，帮助外来人口融入海南提供指导。

一、1988—2000年：时代发展的驱动

(一) 第一代“闯海人”建构社会关系网络的动机

1. 寻求情感上的支持

社会关系网络的构建是具有情感性、动态性和脆弱性特征。在现有的社会关系网络建构动机的调查中，将动机分为“情感性动机”和“工具性动机”两种类型，而“情感性动机”作为第一代东北地区“闯海人”的首要驱动力，主要遵循同类互动的原则，它主要与流动人口原有的乡土社会中的社会网络相联系，互动的对象主要是原有社会中的初级社会网络或是在海南社会中再建构的次级社会网络中与身有同质性的社会成员。第一批东北地区“闯海人”在远离家乡故土，他们必须新的社会中重新建构其社会关系网络，在其建构的“圈子”内部弥补在社会大环境中的失落、打击以及“闯海南”的不顺。

2. 获得工作上的便利

数十万人才下海南”的场景让市场无法对资源进行优化配置，作为第一批“闯海人”而言，如果只依靠自己去寻找就业机会不但会增加就业成本，亦会造成其就业、创业路途上重重阻碍，那么他们最理性、最恰当的策略就是建立社交关系网络来获得社会资源和工作上的便利。其原有的社会关系网络在海南这片土地上无法为其提供更多的资源和工作上的便利，而建构新的社会关系网络无疑成为

大多数第一批东北地区“闯海人”的选择。社会关系网络本身蕴含着一定的社会资源，包括物质资源和精神资源。于第一批“闯海人”而言，物质资源即工作上的便利性是其这一时期最大的动机，也是其获得更好的发展机会和空间的主要途径。

3. 达成目标的一致性

第一批“闯海人”来到海南的目的归根结底是借助海南特区成立的机遇，实现个人资本的积累以及完成海南特区的建设。但是，他们作为外来人员在本地的根基尚浅，社会关系网络尚不成熟，美好愿景和目标的达成没有稳定的内部环境和社会关系网络作为支撑，导致其初期就业、创业之路困难重重。所以，为了使其目标达成，这一群体不得不重新构建一套新的社会关系网络。以社会关系网络内部成员的互动过程实现利益互换，通过利益互换获得目标达成的机会。

(二) 第一代“闯海人”社会关系网络的建构过程

1. 以共同生活或工作场所为基础

对于第一批东北地区“闯海人”而言，其共同生活或者工作场所就是他们社会关系网络构建的平台或者“框架”。作为第一代“闯海人”，他们的生意、工作无法再依托原有的社会关系，那么新的社会关系网络的建构迫在眉睫。而社会关系网络的建构并非是“无中生有”，作为当时深处底层社会的他们而言，原有的生活或者工作场所成为他们建构新的社会关系网络的主要途径，在与原有工作客户、伙伴、邻居的长期交往互动中建立新的社会关系，而这种社会关系网络的建构过程也成为其获得工作便利的过程。

2. 以地缘关系为切入点

所谓地缘关系是指以地理位置为纽带形成的社会关系，在中国乡土社会中，人们在强调血缘关系的同时对地缘关系的重视程度仅次于血缘关系，而以地缘关系为切入点建立的社会关系成为继血缘关系后最稳固、最重要的社会关系之一。以地缘关系为切入点的社会关系网络以高度“信任感”的特征成为第一代东北地区“闯海人”建构社会关系网络的主要途径之一，这类关系网络里个体因而享有广泛而丰富的社会关系网络，这种“与地俱来”的关系的形成，不仅让远道而来的“闯海人”在陌生的土地上生活享有稳定的信任和依赖，也为他们“异地发展”带来初期的可靠的社会支持。

3. 以缔结婚姻关系为纽带

在社会关系网络建构的过程中,亲属关系被看作最为稳固的社会关系之一,而亲属关系又是以血缘和姻缘为基本原则的,由婚姻产生的姻亲构成相互交错的复杂的社会网络关系,这种亲属关系是人们所借助的重要渠道之一。以缔结婚姻关系为纽带的社会关系网络的稳定性和可信度仅次于血缘关系,所以这也成为第一代“闽海人”选择其作为社会关系网络构建的主要手段之一。

二、2001年——2010年:自身利益的驱动

(一)第二代“闽海人”建构社会关系网络的动机

1.赢得社会的承认

第二代“闽海人”在海南地区工作、生活之后,他们急需想要快速融入到海南社会,正如每一个个体在社会中都会占有着一个与身份相匹配的地位,个体所处的地位不同就会有不同的相应的权利和义务,当他在行使这些权利与义务时他就会扮演着相应的角色。对于第二代“闽海人”而言,在第一代“闽海人”的开拓下,他们面临的海南已经是一个充满机遇和发展的海南,甚至会在第一代“闽海人”的庇佑之下获得更大的机会,但是他们更需要的是来自亲友乃至社会的认同,在脱离血缘、地缘为纽带的社会关系网络之外,在他们生活、就业、创业的这片土地上实现文化、心理上的认同,继而促使社会对他们的承认。

2.获得经济利益

社会关系网络与第二代“闽海人”创造经济效益之间存在密不可分的关系。换言之,第二代“闽海人”创造经济效益需要以社会关系网络为基础和媒介,其在构建社会关系网络的过程中实现了个人社会资本的积累。社会关系网络成为第二代“闽海人”获取经济利益信息的渠道和“传送带”。第二代“闽海人”作为一种特殊型移民群体,他们在进入海南的目的更加趋向于功利性,他们在进行其社会关系网络构建时更多的是出于经济利益考虑,原先以血缘为基础的关系网络和以地缘为基础的同乡关系网络不再能够满足其利益需求,那么这一群体要想在海南地区站稳脚跟、实现其经济效益追求,必须构建新的社会关系网络为其获得更多的稀缺资源和信息,维持自身利益和相关利益群体进行有效互动及信息、资源的交换。

3.寻求关系庇护

于中国人的传统思想而言,他们始终相信“关系”能够帮助他们解决困境、帮助他们获取想要的资源,认为“关系”是解决任何问题的关键。作为第二代东北地区的“闽海人”,海南对于他们而言是一个陌生的场域,无论是生活还是工作都会受到陌生的场域环境的影响,所以在陌生的环境下寻求关系庇护成为其当下刻不容缓的事情。社会关系网络犹如一只“看不见”的手,将原本毫无关系的人通过某种要素关联到一起,打破了传统的结构、地位、范畴的制约和局限,使得曾经处于不同区域、圈层的人进入到同一关系网络,继而实现他们的关系庇护目的。

(二)第二代“闽海人”社会关系网络的建构过程

1.以亲缘关系为桥梁

亲缘关系是第二代东北地区“闽海人”在海南就业、创业利用的最普遍的一种社会关系网络渠道。所谓亲缘关系,是指生物类群在系统发生上所显示的某种血缘关系,也就是以血缘为纽带形成的关系。亲缘关系在第二代“闽海人”的社会关系网络建构中主要发挥了桥梁的作用,以其作为拓展关系网络的重要基础,为第二代“闽海人”提供有效的资源和信息。

2.以合同约定的契约关系为枢纽

契约关系是一种通过合同和口头约定而产生的关系,约定了双方的权利和义务,是一种比较正式的制度或者说社会关系。它是人类理性不断进步和市场经

济不断发展,产生的一种形式,较之于传统的非明确、私人的关系,更透明更开放更公正,是经济理性的结果。于第二代东北地区的“闽海人”而言,无论是就业还是创业,以合同约定为主的契约关系是他们构建社会关系网络的最初方式和过程。

3.以拟亲缘关系为巩固

亲缘关系是一种先赋性关系,是以己为中心依照血缘关系向外围逐层展开来的,在运作模式上具有伦理、情感与道德的性质和特点,是信任结构建立的基础。于第二代东北地区“闽海人”而言,已有的亲缘关系早已无法满足其发展需要,以亲缘关系为主的社会关系网络的局限性在现实情况下表露无疑。拟亲缘关系内部成员之间的亲密程度在某种程度上是高于业缘关系、地缘关系以及利益关

系的,其是与亲缘关系最为接近的一种社会关系网络,对于第二代东北地区“闽海人”建构社会关系网络起到一定辅助作用。

三、2011年至今:实现自我价值

(一)第三代“闽海人”建构社会关系网络的动机

1.寻求自我认同

自我认同是指个人通过对自身经历的反思而对生命存在的方向、意义与价值进行的确认与归属,而这种生命归属与意义感的建立依赖于内在(个人)与外在(环境)、“理想我”与“现实我”的统合与同一的基础上。第三代“闽海人”在面对自己未来人生走向时,他们从最初的认同模糊到清晰,这个过程中他们通过构建自己的社会关系网络帮助他们更好地认识了自己,开始有了独立、自主探索自我的意识与行动,因而完成他们对自己认同的重塑。

2.实现融合

第三代“闽海人”在进入海南之后,他们更倾向于在海南定居、生活。第三代“闽海人”迫切希望实现社会融合,建构新的社会关系网络,主动去学习、汲取他们认为对自身有益的城市文化理念和精髓,努力构建城市和谐的交融状态。对于移民群体而言,社会融入是他们移民过程中一种长期且普遍存在的问题,构建一个新的社会关系网络成为他们解决社会融入问题的重要手段。

3.体验不同的生活

对于第三代“闽海人”而言,他们更注重生活体验。与他们在构建社会关系网络时,动机不再局限于工作、经济等,更多的是从个人体验出发,他们希望从不同地域、生活方式、传统文化、思想观念的群体中获取不同的生活体验,以达到其个人意愿和对生活方式多样化的追求。体验不同的生活方式、了解不同地方的文化成为第三代“闽海人”社会关系网络构建的主要动机之一。

(二)第三代“闽海人”社会关系网络的建构过程

1.以工作关系为铺垫

第三代“闽海人”在建构其社会关系网络的动机之一即实现其自我认同。对于初到海南的“闽海人”而言,他们接触的人相对有限,而他们日常生活、工作中接触最多的就是同事和客户,所以在一定程度上导致这一群体在建构社会关系网络时往往以工作关系作为铺垫,从这一关系入手构建其初级社会关系网络。工作关系是第三代“闽海人”最容易接触到和拓展的社会关系网络类型,他们以此为基础,通过“拉关系”等方式拓展其关系网,从而实现自我期望。

2.以共同兴趣为媒介

共同的兴趣是建立关系的基础。共同的兴趣使得彼此在沟通、互动的过程中产生相似的价值观念、人生观,继而达到对对方的认可,从而建立起以兴趣为纽带的社会关系。兴趣是构建社交关系的关键,彼此感兴趣、共同参与的“事情”将原本毫不相干的人聚集到一些,他们以共同的兴趣作为社会交往的前提和切入点,在彼此的深入交往和持续互动中了解和认可对方,继而建立社交关系,形成固定的社会关系网络。

3.以个体资源优势为终点

建构主义理论认为,社会网络角色“身份”的建构只有个体先完成身份的构建和内化,才有独特的身份认定以及获得符合身份的一整套涉及特定的有关行为者的利益抉择和偏好取向。作为第三代“闽海人”,他们在建构社会关系网络时,个体的资源优势逐渐成为其社会关系网络构建的关键要素,在新的时期,个体资源优势成为社会关系网络构建的一种特殊渠道,人们对于经济利益的追求逐渐减弱,所以从经济利益角度出发的社会关系网络建构动机和方式也在逐渐减少,个人资源优势成为继共同兴趣之外的另一主要手段。

参考文献:

[1]孙文凯,王格非.流动人口社会身份认同、过度劳动与城乡差异[J].经济动态,2020(09):96-110.

[2]张立志,高正斌,张莉娜,成前.“候鸟式”流动抑或“永久”迁移——基于社会融入视角的公共服务可及性与人口流迁选择[J].经济与管理研究,2020,41(07):112-133.

作者简介:孙健(1991-3),男,吉林省长春市,汉族,长春工业大学公共管理学院,硕士在读,研究方向社会学。

杨海龙(1974.11)男,辽宁省朝阳市喀左县,蒙古族,长春工业大学公共管理学院,博士学位,副教授,研究方向政治社会学,农村社会学。