

财务报表存在的问题和对策

◆廖秀珍

(江西工程学院 江西新余 338029)

摘要:财务报表分析是财务报告的使用者用系统的理论与方法,从报表中获得该公司的经营成果、现金流量的数据,有利于自己的决策判断。本文以步步高公司的财务报表为基础,结合其行业背景、经营也太晚、收入构成等其他经济信息,综合运用趋势分析法、对比分析法等分析方法,对步步高商业连锁股份有限公司的、发展趋势、问题和不足等进行分析,运用在校期间学习的相关财务知识提出相关的改进意见和建议。

关键词:财务分析;步步高商业连锁股份有限公司;批发零售行业

财务报表分析是指一定的财务报表主体以财务报表为主要依据,采取一定的标准和系统科学的分析方法,对企业的生产经营活动和财务状况进行综合评价的过程,其目的是了解过去、评价现在和预测未来,为报表使用者的各项决策行动提供依据。财务分析是以会计核算和报表资料及其他相关资料为依据,采用一系列专门的分析技术和方法,对企业等经济组织过去和现在有关筹资活动、投资活动、经营活动、分配活动的盈利能力、营运能力、偿债能力和增长能力状况等进行分析与评价的经济管理活动。它是为企业的投资者、债权人、经营者及其他关心企业的组织或个人了解企业过去、评价企业现状、预测企业未来做出正确决策提供准确的信息或依据的经济应用学科。

一、财务报表存在的问题

1.科研人员比例少,缺乏优质人才

步步高公司中,研究生人数为70人,占总体员工的0.32%,本科人数5879人,占总员工人数26.57%,其余的16179人皆为中专及以下文凭,占了总体员工人数的73.12%。无中专学历和博士及以上学历。换句话说,步步高公司的所有员工中,接近四分之三的员工为中专及以下文凭。按工种来分,步步高公司有技术人员814人,生产人员155人,财务人员753人,销售人员18940人,行政管理人员1466人,无科研人员。

步步高公司在2012年开始开发云翔系统,由于2014年和2015年开始开发的云猴平台电子交易系统和步步高支付系统,这些新型系统的开发需要大量高科技人才的努力,但步步高公司的员工构成中,仅3.68%的员工为技术人员,这满足不了企业对高科技人才的需求。

2.流动比率低,短期偿债压力大

2015年,企业的流动比率较批发零售行业的平均值低了接近63%,行业的流动比率几乎为步步高公司的3倍。企业的流动比率不但低于最佳水平,更是远远小于1,流动资产小于流动负债,对流动负债保障程度小,甚至当流动资产到期时,流动资产没有能力偿还流动负债。过低的流动比率不仅会加大企业的财务风险,也会增加企业偿还短期负债的偿还压力。

3.企业规模扩大步伐过快,收益不匹配

步步高公司在2015年收购了南城百货并成立其他的子公司,但是产生的经济效益并不一致。近3年以来,企业的资产不断的增加,与之相随的负债总额也不断的曾展,但企业的营业利润却在逐年下降,这与公司过快的扩张步伐离不开。企业的盈利并不能有效消化扩张所带入的资产和负债的增长,进而使企业的偿债水平也收到影响。

4.公司客户群体集中,营业收入来源地域化

虽然步步高公司在湖南、广西、江西、四川及重庆等地区都开设了业态门店,但主要的营业利润来源于湖南、广西两省。在经营模式上,超市业务以自营为主,百货业务以联营为主,电商业务以自营模式和平台模式两种模式。

二、产生问题的原因

1.企业处于成长期的发展期,资金需求大。处于成长期内的企业,需要资金够入想关的硬件措施和软件措施即企业的固定资产和相关的无形资产。

2.受经济整体形势增速持续放缓的影响,零售行业消费信心

不足,收入增长困难,人工、租金费用压力上涨,渠道竞争激烈,传统零售行业形势比较严峻。

3.步步高定位中小城市,相关设施和政策不完善。步步高公司虽然正处于发张壮大的过程,但在定位于基础设施不完善、人才集中率不高的中小城市,人才保障度不高,对一二线城市的高收入消费者吸引力不强。

4.行业内竞争激烈。中国批发零售行业就上市公司就172家,虽然分布在不同的地域,但不可避免的会抢夺客户市场。

三、解决问题的对策

1.增加技术人才比例。

当今社会下,企业之间的竞争国根接地是人才和科技的竞争。邓小平说过:“科技是第一生产力”。科学发展观中提倡“以人为本”。因此,步步高商业连锁股份有限公司在本行业的竞争主要是技术和人才的竞争。步步高公司旗下的云猴网云猴平台电子交易系统和步步高支付系统都需要高级技术的支撑。企业应加大科技研究的投入费用,为企业的研究建造强有力的壁垒,确保项目的顺利进行。企业还应该增加技术人才的数量,高新聘请有技术、有创造力的人才,为企业向前发展提供动力,并用科技和人才形成企业的核心竞争力。拥有优秀的人力资源,才能使步步高在当今激烈残酷的商业环境下存活下来。

2.改变企业的债权结构,提高企业短期偿债能力。

步步高公司若要有效的提升企业的短期偿债能力,应注意以下方面。一是加强企业应收款的管理,提高资金的使用效率。要加强企业的应收款管理,应致力于加强企业的风险防范措施,建立良好的企业内部控制制度,完善企业的内部控制体系。既要做到权责分离,又要有相关的财会职责规范,并通过邮箱以及专业收账机构的收账政策,减少赊销业务以减少应收账款的发生。二是引用国际国内优秀的管理体制和发展模式,坚定企业的根基以商业连锁为主要形态的批发零售业以获得规模效益来获取经济利益。企业在进行子公司的收购和建设的同时学习国际上优秀的品牌建设、优秀适用的经营方式,实现从传统到现代的转型。三是建立良好的信息管理系统,这种优质人才培养。着现代化技术的不断推广和应用,商业连锁企业建立系统化的电子管理系统变得尤为重要。尽量挑选金融背景良好、资金雄厚以及信誉良好的合作伙伴。

3.加强企业的品牌的管理,生产质量优异的产品,进行内部结构的调整,想现代化、国际化转型。

不同的消费人群有不同的消费需求,多品牌的产品组合可以满足不同消费需求的人群。摆脱对抵挡产品的依赖,向混合了低端、终端和高端的市场发展。着既可以分散单个品牌对企业经营管理的风险,又可以在经济景气之际防止其他品牌的入侵。

结束语

在日新月异的当代社会,经济变得越来越重要。推动经济分站的各类公司也一步一步的走进我们的视野。本文以步步高公司的财务报表为基础,结合其行业背景、经营也太晚、收入构成等其他经济信息,综合运用趋势分析法、对比分析法等分析方法,对步步高商业连锁股份有限公司的、发展趋势、问题和不足等进行分析,运用在校期间学习的相关财务知识提出相关的改进意见和建议。

参考文献:

- [1]Mary Buffett,David Clark,Warren Buffett and the interpretation of Financial Statements, 2009
- [2]Don Shultz.How to Read and Understand Financial Statements[J]. Leadership, 2006.
- [3]财务报表分析的基本原理与方法》.山西高等学校社会科学学报.2004
- [4]鄯志娟.上市司财务报表分析实用技巧[J].财会月刊.2010.(19)55-56